

ANBUDSSTÖD

Allt måste klaffa om du ska lyckas med offentlig upphandling. Hela vägen från att få insikt om att en upphandling är på gång till att engagera personer med rätt kunskap och ge dem tillräckligt med tid för att ta fram ett bra anbud. En insats från oss ökar dina chanser.

VARFÖR DEN HÄR TJÄNSTEN?

Det är kunskaps- och tidskrävande att delta i offentlig upphandling. Vi kan uppdatera dig om vilka upphandlingar som är aktuella inom ditt område samt ge dig stöd att utvärdera, välja ut, genomföra och följa upp upphandlingar i den omfattning du önskar.

BESKRIVNING AV TJÄNSTEN

Vår tjänst för anbud innehåller fyra delar: Marknadsanalys, upphandlingsbevakning, anbudsarbete och uppföljningsstöd. Tillsammans väljer vi ut de områden som du behöver med tanke på produktportfölj och terapiområden.

Marknadsanalys. Vilka upphandlingar ska du satsa på och varför? Vi ger dig underlag för att kunna fatta kloka beslut. Du kan lägga all din energi och uppmärksamhet åt upphandlingar där dina vinstchanser är goda.

Upphandlingsbevakning. Varje dag bevakar vi en rad offentliga upphandlingar. Så fort det dyker upp en upphandling som är av intresse för ditt företag meddelar vi dig. Vi fungerar som bollplank och kan vid behov utbilda dig och dina medarbetare i offentlig upphandling.



Anbudsarbete. Vill du att Tamro tar ett helhetsansvar för er anbudsprocess? Inga problem. Vi läser och analyserar förfrågningsunderlaget, fördelar ut arbetsuppgifter, funderar igenom frågor att ställa till upphandlaren, sammanställer ett komplett och konkurrenskraftigt anbud samt lämnar in anbudet till den upphandlande myndigheten.

Uppföljningsstöd. För att nå framgång i offentlig upphandling är det viktigt att utvärdera både när man vinner och när man förlorar. Alla deltagare har enligt LOU (Lagen om Offentlig Upphandling) rätt få ta del av de relativa fördelarna med det valda anbudet. Vi kontrollerar att allt har gått rätt till och hjälper dig vid behov att överpröva beslutet.